

Profil du commercial interne chez NIEZEN Traffic à Brugelette

NIEZEN Traffic est une entreprise spécialisée dans le domaine de la signalisation routière, du mobilier urbain et de la signalétique d'entreprise installée à Brugelette en Hainaut. Compte tenu de sa croissance, nous souhaitons renforcer l'équipe commerciale interne. La personne recherchée (H/F) doit avoir de préférence un tempérament extraverti, disposer de compétence informatique et ayant des qualités de bonne organisation.

Sa mission sera de participer au développement du pôle « offre » de l'entreprise basée sur les techniques de communications actuelles. Il s'agit également de tenir à jour et de développer les bases de données nécessaires à la bonne organisation de ce pôle. L'évaluation du travail de la personne recherchée se basera notamment sur l'accroissement des ventes que son travail permettra.

Le choix de la personne se basera sur une expérience professionnelle l'ayant amenée à maîtriser l'outil informatique soit seule, soit dans une équipe comme membre ou comme responsable. Ce point est un critère essentiel.

Egalement elle devra témoigner d'un sens social l'ayant amené à développer un réseau social au travers des outils médias modernes tels que Facebook ou équivalents.

Comme aptitude personnelle les qualités comme personne accueillante, ordonné et systématique seront appréciées.

Connaissances demandées:

- Connaissance informatique Word, Excel, programme CRM, gestion email, Facebook, LinkedIn, ...
- Connaissance linguistique : Français, l'anglais

Description de fonction :

Partie commerciale :

- Réception des demandes de prix par téléphone
- Etablissement offre de fourniture au tarif du client

Partie gestion commerciale

- Etablissement/correction/amélioration des fiches clients et fournisseurs, des fiches articles
- Participer à l'amélioration du site marchand de l'entreprise, la capacité de suivre les prestataires de service est un atout.
- Procéder aux demandes de prix fournisseurs

- Préparation de certaines offres plus complexe pour aider le deviseur en charge des soumissions ou des dossiers Grands Comptes.
- Etablissement des devis avec compétence technique (formation assurée par l'entreprise)
- Accueil magasin, suivi demande de prix et livraison petit colis
- Collaboration à la promotion de produit, exemple e-mailing
- Utilisation des média digitaux tels que Facebook pour mettre en évidence des produits ou des actions d'information ou de promotion.

Travail administratif mais lié au commercial

Essentiellement des tâches visant à améliorer la base de données articles (ajout de produits, réactualisations, insertion d'image, insertion d'image 3D,

Adressez votre candidature et votre Curriculum Vitae à Niezen Traffic, à l'attention de Monsieur François Deleu, 38 Chaussée de Mons 7940 Brugelette (ou par mail à fdeleu@sireco.be).